

# PISMO PREZESA ZARZĄDU

*SZANOWNI PAŃSTWO, AKCJONARIUSZE „ENERGOPOL-POŁUDNIE” S.A.*

Mamy za sobą kolejny rok działalności Spółki. Tym razem jednak mogę , po raz pierwszy od dłuższego czasu, z satysfakcją mówić o wynikach.

Na taki rok czekaliśmy kilka lat. Pod względem przychodów ze sprzedaży osiągnęliśmy poziom roku 2001, a pod względem rentowności sprzedaży zbliżyliśmy się do wyników uzyskiwanych w końcowych latach 90-tych, które to lata były ostatnimi dobrymi przed zbliżającymi się kryzysem w budownictwie.

Mogę więc stwierdzić, że Spółka dobrze wykorzystała pierwsze symptomy ożywienia w branży.

Początek 2005 roku był jeszcze ciężki dla naszej branży: brak opłacalnych zleceń, nieduża liczba przetargów w gminach i miastach ze względu na nie zatwierdzone budżety, przedłużający się okres zimowy, trwający praktycznie do kwietnia.

Wykorzystaliśmy ten czas , pomimo tych trudności , bardzo efektywnie.

Zintensyfikowaliśmy windykację należności, co znacznie poprawiło płynność finansową w firmie. Kontynuowaliśmy restrukturyzację zatrudnienia i pozostałych kosztów, tak aby ich poziom był na tyle niski, żeby wzrosła konkurencyjność naszego działania.

Po dokładnej analizie środków produkcji zweryfikowaliśmy ich stan , wymieniając część środków na nowocześniejsze i wydajniejsze lub dokonując niezbędnych większych remontów pozostałych maszyn.

Duży nacisk położony został także na intensywne poszukiwanie zleceń, co wymagało przygotowania przez ten czas wielu poważnych ofert.

Zarząd zdecydował także, w celu większej możliwości monitorowania bieżących kosztów firmy i ułatwienia zarządzania firmą, wprowadzić zintegrowany system zarządzania, którego pozytywne skutki powinniśmy odczuć już w tym roku.

Wszystkie te działania zaczęły przynosić w II połowie roku efekty.

Zdobyliśmy kilka znaczących kontraktów, m.in. na roboty rozbiórkowe Cementowni Strzelce Opolskie, a także liczne makroniwelacje i roboty drogowe na Górnym i Dolnym Śląsku .

Pod względem finansowym zamknęliśmy rok 2005 niezłym wynikiem. Wypracowaliśmy zysk netto w wysokości 353 tys. zł, przy zysku na sprzedaży 3.267 tys. zł. i 45.231 tys. zł. przychodach ze sprzedaży.

Różnica pomiędzy zyskiem na sprzedaży a zyskiem netto wystąpiła w związku z koniecznością utworzenia rezerw na trudne do ściągnięcia należności, m.in. z firm Mostostal Zabrze SA oraz Prinż Holding SA.

Miniony rok powinien być także satysfakcjonujący dla naszych akcjonariuszy, których akcje zwiększyły wartość z 3,29 zł na koniec grudnia 2004 do 6,8 zł na koniec grudnia 2005 r.

Spółka nasza wchodzi w rok 2006 w dobrej kondycji finansowej i z dużym portfelem zamówień.

Spore ożywienie w branży budowlano – inwestycyjnej pozwala Zarządowi optymistycznie określić perspektywy działania w tym roku i w najbliższych latach.

Dzięki dotychczasowemu pełnemu zaangażowaniu pracowników naszej Spółki i ich wysokiemu profesjonalizmowi oraz korzystnej sytuacji na rynku zleceń Spółka Energopol - Południe SA ma duże szanse intensywnego rozwoju z korzyścią dla jej akcjonariuszy.

*Lech Tomasz Tomkowski*

Prezes Zarządu  
ENERGOPOL-PŁD S.A.