



Sosnowiec, 30 kwietnia 2015 roku

Szanowni Państwo,

Podsumowanie roku 2014 zakończone publikowanym właśnie sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej CNT S.A. wymaga, abym podzielił się z Państwem swoim poglądem zarówno podsumowującym miniony rok jak i zwracającym uwagę na wyzwania roku kolejnego.

W roku 2014 Emitent konsekwentnie realizował przyjętą strategię, dążąc do zbudowania grupy kapitałowej oraz do takiego przekształcenia Spółki CNT S.A., aby przynajmniej połowa jej przychodów pochodziła z działalności w obszarze technologicznym.

Plany na rok 2014 zakładały, że gospodarka powróci na ścieżkę stabilnego wzrostu stymulowanego funduszami unijnymi pochodzącymi z nowego budżetu UE. Liczyliśmy też, że środki z budżetu UE zasilające polską gospodarkę umożliwią podaż projektów w branży budowlanej, jak również stymulować będą rozwój obszaru technologii w tym interesującej nas części związanej z Inteligentnymi Systemami Transportowymi. Tak się niestety nie stało, problemy globalne UE przełożyły się na brak finansowania dla nowych projektów budowlanych zwłaszcza w sektorze infrastruktury. Ponadto podobnie jak w latach ubiegłych, wiele firm konkurujących z nami na rynku zamówień publicznych przedkładało potrzebę uzupełnienia portfela kontraktów ponad zysk i bezpieczeństwo firmy. Sytuacja ta spowodowała, iż wskaźnik średniej ceny ofertowej w stosunku do planowanego budżetu inwestorskiego spadł do poziomu około 42%. Wzorem lat ubiegłych nie budujemy portfela kontraktów bez możliwości generowania zysku na działalności operacyjnej co z jednej strony spowodowało, że w minionym roku nie pozyskaliśmy żadnego nowego kontraktu z drugiej strony natomiast, iż Emitent wyróżnia się pozytywnie poziomem marż generowanych z realizowanych kontraktów budowlanych.

W roku minionym Emitent nabył udziały w spółce prowadzonej pod firmą GET EnTra Sp. z o.o. (dawniej: Mercuria Energy Trading Sp. z o.o.), działającą na rynku handlu hurtowego energią elektryczną. Nabycie udziałów w GET EnTra Sp. z o.o. jest pierwszym krokiem dla zbudowania grupy kapitałowej złożonej z podmiotów zróżnicowanych zarówno pod względem wielkości jak i branży ale





ściśle ze sobą współpracujących, szczególnie w obszarach gdzie efekt synergii i wspólnych potencjałów przyniesie uzyskanie trwałej przewagi konkurencyjnej, czy zwiększenia w długim terminie opłacalności prowadzonej działalności. Oczekujemy, że w 2015 roku głównym partnerem handlowym GET EnTra Sp. z o.o. pozostanie Towarowa Giełda Energii S.A. (TGE S.A.) ale liczymy także, że część nowych kontraktów na dostawę energii elektrycznej zawarta zostanie z podmiotami innymi niż TGE S.A.

Ubiegły rok obrotowy to również kolejny rok, w którym decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Emitenta została wypłacona dywidenda w wysokości 0,35 zł na jedną akcję (w roku 2013 wypłacona dywidenda wynosiła 0,24 zł na jedną akcję). Rok 2014 Grupa Kapitałowa zakończyła zyskiem netto w wysokości 5 979 tys. PLN. Grupa Kapitałowa osiągnęła w 2014 roku przychody ze sprzedaży na poziomie 114 918 tys. PLN, może także pochwalić się dobrą rentownością sprzedaży i dobrą płynnością (wskaźnik płynności bieżącej o wartości 2,25).

Liczymy na to, że rok 2015 będzie rokiem rozwoju, zarówno tego wewnętrznego, jak również rozwoju rynku, który pozwoli wykorzystać potencjał Grupy Kapitałowej z korzyścią dla jej interesariuszy. Mamy nadzieję, że sytuacja rynkowa będzie na tyle przewidywalna, aby możliwym było prowadzenie kolejnych akwizycji i pozyskiwanie rentownych kontraktów w branży kolejowej, kubaturowej oraz ochrony środowiska.

W tym miejscu chciałbym podkreślić, że szczególnym wsparciem dla Zarządu Emitenta w realizacji ambitnych planów są pracownicy Spółki, którym dziękuję za profesjonalizm i zaangażowanie w realizację wyzwań stojących przed Spółką. Jestem przekonany, że nasza wspólna praca pozwoli na dalszy stabilny rozwój Grupy Kapitałowej.

Akcjonariuszom dziękuję za zaufanie życząc, aby kolejny rok był powodem do naszej wspólnej satysfakcji z wyników Grupy Kapitałowej CNT S.A.

Zapraszam do lektury.

*Przeostaję o Pracownikom
Zdzisław*

